



## NOUS RECRUTONS!

Setle est une application immobilière qui guide les acheteurs potentiels lors du processus d'achat de leur maison. Par exemple, pour donner une image réaliste de tous les coûts de rénovation qui sont encore nécessaires après l'achat de la maison.

Nous recherchons un business developer motivé pour la région de Wallonie pour étendre l'application Setle.

## NOTRE MISSION

Notre mission est de rendre les coûts immobiliers plus transparents et ainsi garantir le pouvoir d'achat des acheteurs. Pour y parvenir, nous nous concentrons aujourd'hui principalement sur l'agent immobilier qui souhaite proposer à ses acheteurs potentiels un «customer journey» numérique. Ceci est unique, car aucun autre acteur du marché immobilier ne cartographie cette partie du processus d'achat.

## NOUS VOUS RECHERCHONS.

Êtes-vous passionné par l'immobilier et une people-person? Alors vous êtes le business developer que nous recherchons! Vous aurez l'opportunité de faire de Setle le nouvel acteur de la «scène proptech» en découvrant les opportunités du marché dans le domaine «customer retention» et du développement de produits et en construisant votre propre portefeuille de clients. Pour ce faire, vous recherchez activement de nouveaux clients, mais vous créez également un «customer delight» parmi les clients existants. De plus, vous pouvez bien ressentir les souhaits du client et vous pouvez informer les besoins à notre siège à Hasselt.

## COMPÉTENCES REQUISES

Nous recherchons une personne ambitieuse, capable de penser stratégiquement et aimant la technologie. Vous préférez: Connaissance du marché immobilier, tant en courtage qu'en développement de projets Au moins 2 ans d'expérience dans le secteur Une passion pour l'immobilier Intérêt pour le monde numérique Un nez d'opportunités valant de l'or dans vos compétences en développement des affaires

Nous recherchons une personne ambitieuse, capable de penser stratégiquement et ayant un grand intérêt pour la technologie. De préférence, vous avez également: une connaissance du marché immobilier, tant en immobilier qu'en développement de projets et au moins 2 ans d'expérience dans le secteur. Une passion pour l'immobilier, un intérêt pour le monde numérique et un nez pour les opportunités qui sont d'une valeur inestimable dans vos compétences en développement commercial.

## NOUS OFFRONS

Un métier stimulant dans une start-up en pleine croissance avec une marge d'initiative et d'entrepreneuriat. Vous rejoindrez une équipe jeune, motivée et hautement qualifiée, basée au Campus Corda à Hasselt. De plus, vous pouvez vous attendre à un salaire compétitif en fonction de votre expérience, une voiture de société, un ordinateur portable et un smartphone. De plus, un vaste ensemble d'avantages sera convenu en consultation mutuelle (because we don't know what you like, and you don't know what we can offer...)!

## COMMENT POSTULER?

Envoyez votre CV à Thibaut Nivelles via [info@setle.be](mailto:info@setle.be)

### Boost your home

Exploitatiezetel: Corda Campus, Kempische Steenweg 293, 3500 Hasselt  
Maatschappelijke zetel: Ambachtsweg 14, 3890 Gingelom

T 011 36 09 01, [info@setle.be](mailto:info@setle.be), [www.setle.be](http://www.setle.be)

BE 0666.412.269 - RPR Haselt - IBAN: BE84 7340 4642 9259